

РОЛЬ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИИ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ: ОПЫТ СИРИИ

Исса Сухель, И.А.Исса

Белорусский государственный университет, г. Минск, Республика Беларусь

Представлен сирийский опыт решения проблем фармацевтической отрасли путем привлечения прямых иностранных инвестиций и местных представителей бизнеса с целью модернизации существующих предприятий и строительства новых производств. Разработанная законодательная база по защите интересов частных инвесторов обеспечила рост прямых частных инвестиций, и к 2012 г. в Сирии работали 69 фармацевтических предприятий, только два из которых были государственными. При этом, государство сохранило за собой функции контроля производства и оборота лекарственных средств. В настоящее время 94–95% потребностей внутреннего рынка в лекарственных средствах удовлетворяется за счет собственного производства. Оборот внутреннего фармацевтического рынка Сирии в 2011 г. достиг 800–900 миллионов долларов. Продукция сирийских фармацевтических производств экспортируется в 67 стран мира. Поставлена задача пятикратного увеличения экспорта.

Фармацевтическое производство в Сирии до 50-х гг. XX в. было представлено двумя государственными компаниями: «Tamiko» и «Farmex». До 1988 г. было построено 6 фармацевтических заводов, занявших вместе с государственными компаниями 20% рынка. Остальные необходимые препараты закупались за границей за валюту. Таким образом, к началу 1990-х гг. сформировались и требовали решения следующие проблемы фармацевтической отрасли:

1. Дороговизна и недоступность для граждан Сирии множества лекарственных средств широкого применения.
2. Большие средства из государственного бюджета, потраченные на закупку лекарств первой необходимости, бесплатных для граждан (противовирусные, противоопухолевые препараты, вакцины и др.).
3. Расширение «черного» рынка препаратов, в том числе фальсифицированных.
4. Дефицит многих лекарственных препаратов по причине периодических экономических блокад, официально объявленных и не объявленных Сирии.
5. Несоответствие качества препаратов международным стандартам (GMP, ISO и др.).

Поэтому правительством и президентом Сирии были поставлены задачи – обеспечить национальную лекарственную безопасность, обеспечить потребность внутреннего рынка, а также выйти на внешние рынки (арабских стран и международный). На тот момент существовали все предпосылки и потенциальные возможности для решения поставленных задач. В первую очередь, были

созданы три комиссии, в состав которых вошли:

- представители правительства;
- представители Научного медицинского комитета, Фармацевтического комитета, ведущих вузов страны, национальных научно-исследовательских институтов, профсоюзов сирийских врачей и фармацевтов;
- представители бизнесменов Сирии под эгидой Торгово-промышленной палаты.

На совместных заседаниях трех комиссий был разработан механизм решения обозначенной проблемы путем привлечения прямых иностранных инвестиций и местных представителей бизнеса с целью модернизации существующих предприятий и строительства новых производств, охватывающих все виды лекарственных препаратов по назначению и форме выпуска, при использовании самой современной элементной базы, а также при соблюдении международных стандартов, требований и рекомендаций Всемирной организации здравоохранения. Был выдвинут ряд предложений по снятию всех ограничений для вложения прямых частных инвестиций, для их реализации была сформирована соответствующая законодательная база. Государство взяло на себя обязанности контролирующего органа, который отслеживает весь процесс от закупки субстанций и сырья до выпуска высококачественной продукции (весь процесс производства), а также функции контроля продаж в аптеках (реализация), экспорта, выполнения условий контракта и соблюдения международных стандартов. С участием членов комиссий была разработана законодательная база для защиты интересов частных инвесторов. При этом был

введен запрет на импорт иностранных препаратов, если этот же препарат производится в достаточном количестве в Сирии.

В результате, к 2012 г. в Сирии работали 69 фармацевтических предприятий, только два из которых были государственными. 94–95% потребностей внутреннего рынка в лекарственных средствах удовлетворялось за счет собственного производства. Для сравнения: во всех остальных странах арабского региона насчитывалось около 230 фармацевтических предприятий. Продукция сирийских фармацевтических производств экспортировалась в 67 стран мира, в том числе, в Швейцарию, Германию, Румынию, Мальту, Кипр, Албанию, Италию, Турцию, Кубу, Вьетнам, Китай, Армению, Азербайджан, Россию, Украину, Беларусь (около 20 наименований). Оборот внутреннего фармацевтического рынка Сирии в 2011 г. достиг 800–900 миллионов долларов в год. Фармацевтические предприятия обеспечивают рабочими местами приблизительно 14 тыс. чел., среди которых 30% имеют высшее образование, что препятствует оттоку высококвалифицированных кадров за границу. Несмотря на военное положение, власти дали разрешение на строительство 24 новых фармацевтических заводов, два из которых – это крупные предприятия по производству противоопухолевых, противовирусных препаратов, вакцин, человеческого инсулина (выпуск начат осенью 2013 г.). Таким образом, к 2011 г. в Сирии выпускался практически весь спектр необходимых лекарственных препаратов (всего около 8000 наименований препаратов), в течение последних трех лет обеспечивалось 95% потребностей внутреннего рынка (из них 93% были произведены в частном секторе). Объем экспорта лекарственных средств на 2011 г. составил 670 миллионов долларов.

58 крупных фармацевтических компаний-патентодержателей предоставили лицензии на выпуск около 380 препаратов 16 заводам Сирии.

В настоящее время перед фармацевтической отраслью поставлена задача пятикратного увеличения экспорта, так как препараты сирийского производства зарекомендовали себя как высокоэффективные, при умеренных ценах. Несмотря на наличие конкурентов в регионе (Турция, Египет,

Иордания и др.), лекарственные средства, выпускаемые в Сирии, пользуются устойчивым спросом.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Benamer H.T., Bakoush O.* Arab nations lagging behind other Middle Eastern countries in biomedical research: a comparative study. – BMC Med Res Methodol. – 2009, Apr.
2. *Kharouf H.* Report on scientific research in the Syrian Arab Republic. – Damascus, Syrian Arab Republic, Ministry of Higher Education, 1997.
3. *Matar H., Almerie M., Adams C., Essali A.* Publications indexed in Medline and Embase originating from the Syrian Arab Republic: a survey // East Mediterr. Health J. – 2009. – May–Jun;15 (3). – P.648-52.
4. Syrian Ministry of Health. Reports on Health Research. Unpublished documents.
5. WHO. National health research system mapping in the Eastern Mediterranean Region. A study of ten countries. WHO-EM/RPC/027/E. – Geneva: World Health Organization, 2008.

ROLE OF DIRECT INVESTMENT IN THE DEVELOPMENT OF PHARMACEUTICAL INDUSTRY: EXPERIENCE OF SYRIA

Issa Suhel, Irina Issa

Belarusian State University, Minsk, Republic of Belarus

The Syrian experience in solving pharmaceutical industry problems by attracting foreign direct investments and local business allocation aimed at modernizing the existing enterprises and building of new facilities was presented. The legislative base to protect interests of private investors contributed to a growth of direct private investments, and in 2012 a total of 69 pharmaceutical companies, including only two public ones, functioned. At the same time, the state retained control functions over medicines production and turnover. At present 94-95 % of the domestic market requirements for medicines are covered by domestic production. In 2011 the turnover of the domestic pharmaceutical market amounted to 800-900 million dollars per year. The Syrian pharmaceutical products are exported to 67 countries of the world. A task for a fivefold export increase has been set.

Поступила 04.11.2013 г.